



EDITORIAL

De façon à vous associer aux évolutions de nos produits, aux développements en cours, et de façon plus générale à la vie de l'entreprise, nous avons pris le parti d'échanger avec vous de façon régulière. Nous souhaitons ainsi pouvoir vous éclairer d'avantage sur le sens de notre démarche, en permettant également un échange plus direct quant à l'expérience de terrain dont vous pouvez nous faire état. De ce point de vue, nous vous ferons part régulièrement de questions générales que nos clients nous remontent, en y apportant notre analyse. Ceci est d'ailleurs pour ELLIOS un point très important qui permet d'intégrer dans nos développements les contraintes pratiques vécues en exploitation et en installation.

Jean-Claude PERQUIS – PDG Groupe

NOS CLIENTS NOUS FONT PART DE LEURS QUESTIONS

Rendement global d'un CESI et performance ?

Le rendement global dépend évidemment de divers facteurs dont l'ensoleillement local. Cependant, une installation performante sera surtout fonction de son bon dimensionnement (capacité de stockage par rapport aux besoins d'une famille - compter environ 75 L de stockage par personne - et puissance installée, donc surface active des capteurs et positionnement des capteurs). Il faut avoir à l'esprit que l'inclinaison idéale des capteurs en hivers est de l'ordre de 60° mais de 30° en été. Par conséquent, tout dépendant de ce que l'on veut privilégier, mais aussi des contraintes que l'on doit prendre ne compte (par exemple l'inclinaison du toit).

Mais attention également à la façon de gérer l'appoint électrique, car si cet appoint est mal maîtrisé, ceci peut conduire à des contreperformances majeures. (Ceci est d'ailleurs la raison pour laquelle nous avons directement intégré dans notre système le pilotage de la résistance électrique dans l'automate interne).

Ceci étant, nos essais de caractérisation nous conduisent actuellement à estimer le rendement énergétique solaire moyen pouvant être compris entre 70% et 90% selon les cas de figures.

Hugues DOUILLET – Directeur Opérationnel

Réseau commercial

A compter de novembre, notre réseau national d'agents sera opérationnel, sous la responsabilité de Michel CHAPUIS ROUX qui a occupé dans le passé des responsabilités importantes dans des groupes industriels de chauffage, notamment dans les domaines technique, marketing et commercial. Depuis quelques années, il se consacre à des activités commerciales, toujours dans ce secteur. Il connaît donc parfaitement le milieu de la distribution des produits thermiques en général, mais aussi les besoins spécifiques et les difficultés du métier d'installateur. Il sera relayé sur le terrain par des agents mandatés par ELLIOS. Nous vous indiquerons d'ici peu de la personne qui aura en charge votre secteur et qui pourra alors vous apporter toutes les informations utiles ainsi que le support technique et commercial nécessaire. Nous vous remercions par avance de leur réserver le meilleur accueil.

INFO : ELLIOS vient d'intégrer ENERPLAN en qualité de membre actif.

PRODUITS

Notre **CESI COMPAQ** est actuellement en phase de commercialisation :

Système en pression permanente (le plus polyvalent car n'impliquant aucune contrainte particulière au regard de la position des capteurs et du type de capteurs (capteurs plans ou capteurs sous vide)

Système sans pression et auto-vidangeable (le plus simple mais le moins polyvalent car nécessitant des capteurs plans implantés au dessus du ballon et à une hauteur ne dépassant pas les 10 m).

D'autres produits sont actuellement en développement, dont notamment des systèmes destinés au chauffage. Cependant, selon que l'on soit en basse température (planchers chauffants) ou à haute température (installations conventionnelles), les solutions sont nécessairement différentes.

TECHNOLOGIE : Les Capteurs

ELLIOS a fait le choix de proposer des **capteurs plans** de très bon niveau technique. Cette technologie est éprouvée depuis des dizaines d'années (en Europe et ailleurs). Ceci est d'ailleurs la raison pour laquelle les niveaux de garanties sont très importants (10 ans). Ces capteurs peuvent être associés, soit à des systèmes pression, soit à des systèmes auto-vidangeables. Ils sont également, de notre point de vue, plus esthétiques, et peuvent être totalement intégrés. Pour ce qui concerne les applications ELLIOS, nous avons opté pour un bridage de la température maximum des capteurs à 110°.

Les **capteurs sous vides** présentent des caractéristiques intrinsèques supérieures aux capteurs plans (environ + 25%) mais ne peuvent être utilisés en auto-vidangeable, ne sont pas intégrables, et ont une fiabilité plus faible. En revanche, ils présentent un intérêt car plus légers.

NORMES DE SECURITE :

Nous avons vérifié, cas par cas, l'application des toutes normes applicables à nos produits. A ce sujet, et pour mémoire, les systèmes, quels qu'ils soient, doivent être protégés **ELECTRIQUEMENT** (notamment mises à la terre) et **THERMIQUEMENT** (vanne thermostatée en sortie d'eau chaude, groupe de sécurité, et protection des circuits en pression : ballon et circuit primaire). De façon à être totalement conformes à toutes les normes actuelles, nos systèmes ont été vérifiés par l'APAVE. Egalement, **l'ensemble des composants et principes utilisés nous permettent de répondre complètement aux normes CE**

EVENEMENTS

ELLIOS a participé aux foires du Mans, d'Angers, du salon de l'habitat de Laval, à la foire de Montpellier, au salon ENR de Beaune. Dans les prochains mois d'autres participations sont également programmées.